



CONFINDUSTRIA BERGAMO

News

02 Febbraio 2016

LAVORO E PREVIDENZA
DIREZIONE
FORMAZIONE

Corso: Negoziazione avanzata - 7 e 8 marzo 2016

Per info

Giavazzi Carla
Tel. 345 442 90 37
c.giavazzi@serviziconfindustria.it
Maggioni Noemi
Tel. 340 421 05 22
n.maggioni@serviziconfindustria.it

Allegati

[COMU.02.pdf](#)

Il corso è indirizzato a tutti coloro che vogliono imparare la “scienza della vendita”.

- Un metodo potente che ti permetterà di aumentare il tasso di conversione tra sforzi e risultati, in particolare:
- Come creare rapporto ed entrare in empatia nei primi 4 minuti
- Come presentarsi in modo efficace, originale... irresistibile!
- Come distinguere e valorizzare se stessi e il proprio prodotto/servizio
- Come ispirare credibilità e fiducia
- Come andare oltre la semplice analisi delle esigenze e comprendere i veri criteri del nostro interlocutore
- Come accelerare il processo decisionale del cliente
- Come aumentare le possibilità di chiusura