



CONFINDUSTRIA  
Bergamo

## Evento

**StGra**

News del 21 Novembre 2016

FISCO E DIRITTO D'IMPRESA  
EVENTI, CONVEGNI E SEMINARI  
CREDITO, FINANZA E CONFIDI  
DIREZIONE

# IL TRANSFER PRICING. Ciclo d'incontri "Internazionalizzarsi per competere al meglio 4.0"

## Per info

Paolati Simona  
Tel. 035 275 279  
[s.paolati@confindustriabergamo.it](mailto:s.paolati@confindustriabergamo.it)

## Allegati

[programma\\_ciclo\\_i...](#)

L'importanza di affrontare maggiormente preparati il processo di internazionalizzazione in un momento in cui trovare nuovi sbocchi commerciali per i propri prodotti e servizi è diventato, per le aziende, una necessità, è alla base del ciclo di incontri "Internazionalizzarsi per competere al meglio 4.0" organizzato Confindustria Bergamo e articolato in 8 incontri operativi.

L'ottavo incontro, "Il Transfer Pricing", avrà luogo

**mercoledì 30 novembre 2016 alle ore 15.00**

presso la sede di Confindustria Bergamo, Sala Giunta, Via Camozzi 64, Bergamo.

Dopo il saluto iniziale di Confindustria Bergamo e Intesa Sanpaolo, interverranno all'incontro i professionisti

- **Stefano Simontacchi**, *Managing Partner e Team Leader Focus Team Transfer Pricing BonelliErede (diritto tributario)*
- **Francesco Sbisà**, *Partner e Membro del Focus Team Transfer Pricing BonelliErede (diritto penale)*
- **Stefano Cacchi Pessani**, *Partner e Membro del Focus Team Transfer Pricing (diritto societario)*
- **Federico Pacelli**, *Senior Counsel e Membro del Focus Team Transfer Pricing (diritto tributario)*
- **Marco Blei**, *Collaboratore Senior e Membro del Focus Team Transfer Pricing (diritto della proprietà industriale e intellettuale)*

che tratteranno il tema dei prezzi di trasferimento.

Con l'espressione "prezzi di trasferimento" si fa riferimento ai prezzi ai quali vengono compravenduti beni o servizi tra due parti appartenenti al medesimo soggetto economico. Tali prezzi potrebbero non riflettere condizioni di mercato, cioè le condizioni che sarebbero state pattuite tra due parti indipendenti, in un mercato di libera concorrenza, poiché - nella generalità dei casi - manca una contrapposizione d'interesse fra le parti.

La fissazione di tali prezzi dovrebbe invece avvenire al "valore normale" cioè al valore al quale parti indipendenti accetterebbero di scambiarsi gli stessi beni e servizi.

L'attenzione del legislatore e della prassi, dei gruppi multinazionali e delle amministrazioni finanziarie in materia di prezzi di trasferimento è rivolta ai casi in cui le parti sono residenti in Stati diversi poiché questo inevitabilmente implica un'allocazione di margini (cioè di reddito imponibile) che potrebbe penalizzare uno di questi Stati.

Numerosi sono i metodi per fissare i prezzi di trasferimento ed è - fra l'altro - su tale punto che l'Amministrazione Finanziaria avvia importanti verifiche che sfociano spesso in complessi contenziosi.

L'obiettivo dell'incontro è di fornire agli imprenditori una visione pratica su tale tema, individuandone i rischi e le opportunità.

Il Focus Paese sarà dedicato agli Emirati Arabi con un intervento di **Paola Barba, *International Business Development*** di Intesa Sanpaolo.

Seguirà la testimonianza aziendale di **Marco Gregis, Responsabile Fiscale Italia del Gruppo Schneider Electric**.

L'incontro è destinato a imprenditori, responsabili amministrativi e finanziari e ai loro collaboratori.

**La partecipazione è gratuita. Un attestato di partecipazione sarà rilasciato per la frequenza all'intero ciclo di incontri.**

Il ciclo formativo è organizzato con il contributo di Banco Popolare, Intesa Sanpaolo, UBI Banca Popolare di Bergamo e Unicredit Banca.

In allegato riportiamo il programma generale dell'iniziativa.